

Référence de l'annonce : IGCA/2367

OSYA Conseil est un cabinet de recrutement Nantais, spécialisé par métier.

Nous accompagnons les entreprises et les candidats, dans une démarche rigoureuse, pour assurer le succès des recrutements et garantir un partenariat fiable.

Pour l'un de nos clients, société de services de 150 salariés, nous recherchons un(e) **Ingénieur Commercial(e) / Chargé(e) d'Affaires**.

Rattaché(e) au Directeur Général, vous êtes chargé(e) de développer un portefeuille de clients grands comptes du secteur industriel en proposant des prestations de conseil et d'assistance technique sur les métiers de la mécanique, des fluides industriels, des processus et de l'informatique industrielle.

Grâce à votre réseau de contacts, vous identifiez les besoins clients, étudiez les cahiers des charges, élaborez les réponses en collaboration avec les experts métiers de l'entreprise, constituez les équipes intervenant sur les projets signés et effectuez le suivi du bon déroulement des prestations.

Vous êtes le référent des collaborateurs en prestation et êtes chargé du suivi et de l'évolution de leurs compétences.

Issu d'une formation technique de type BTS Génie Mécanique ou d'une formation d'Ingénieur (généraliste ou spécialisé), vous avez une expérience réussie d'au moins 4 ans sur de la vente de prestation de services en mode Assistance Technique.

Vous êtes une personne dynamique et pugnace.

Salaire : Selon profil

Contrat : CDI

Démarrage : Dès que possible

Lieu de travail : A définir (Home-office + déplacements clients)

Si ce poste vous intéresse, merci de nous adresser votre cv accompagné d'une lettre de motivation succincte par mail à l'adresse suivante :

commercial@osya-conseil.fr

A noter : Afin de vous assurer un traitement rapide de votre candidature, nous vous invitons **à indiquer dans l'objet de votre mail la référence de l'annonce**.