

Référence de l'annonce : ICP/9362

OSYA Conseil est un cabinet de recrutement spécialisé par métier.

Nous accompagnons les entreprises et les candidats grâce à une démarche rigoureuse, pour assurer le succès des recrutements et garantir un partenariat fiable.

Pour l'un de nos clients, **société de services spécialisée dans le génie électrique, logiciel et mécanique**, nous recherchons **un(e) Ingénieur Commercial**.

L'entreprise a développé une offre logicielle innovante de type MES (Manufacturing Execution Systems) apportant une réelle souplesse à ses clients dans la gestion et l'optimisation de leur production. Elle souhaite accélérer sa commercialisation.

Rattaché(e) au Directeur Général, vous prenez la responsabilité du développement commercial de cette offre grâce à une prospection ciblée et efficace.

Votre offre comprend la solution logicielle et les services associés comme la formation des utilisateurs ou le paramétrage.

Vous couvrez les régions suivantes : Rhône-Alpes, Auvergne et Bourgogne

Titulaire idéalement d'un diplôme de niveau Bac+2, filière technique et/ou commercial, vous justifiez d'une expérience réussie dans la vente de solutions logicielles dans l'industrie sur des sites de production.

Vous bénéficierez d'un pack Téléphone-Véhicule-Ordinateur et de primes avantageuses.

Salaire : Selon profil

Contrat : CDI

Démarrage : Dès que possible

Lieu de travail : Lyon (agence) ou Home-Office

Si ce poste vous intéresse, merci de nous adresser votre cv accompagné d'une lettre de motivation succincte par mail à l'adresse suivante :

commercial@osya-conseil.fr

A noter : Afin de vous assurer un traitement rapide de votre candidature, nous vous invitons **à indiquer dans l'objet de votre mail la référence de l'annonce**.